

АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ

Б1.В.ДВ.1.1 Основы маркетинга

по направлению подготовки: 38.03.04 «Государственное и муниципальное управление»
по профилю «Региональное управление»

Квалификация (степень) выпускника: БАКАЛАВР

Выпускающая кафедра: ГМУС

Кафедра-разработчик рабочей программы: ГМУС

1. Цели освоения дисциплины «Основы маркетинга»:

подготовка специалистов, адаптированных к потребностям современного государственного и муниципального управления, способных самостоятельно использовать полученные знания для изучения и оценки динамики рыночных процессов, развития экономических механизмов, потребительского поведения, конкурентной среды и других важных элементов экономической деятельности предприятий и организаций.

2. Содержание дисциплины «Основы маркетинга»:

Концепции маркетинговой деятельности

Комплекс маркетинга и маркетинговая среда

Рынки и поведение потребителей

Конкурентный анализ, сегментация и позиционирование

Товар, цена, распределение и продвижение

Стратегия, планирование и контроль маркетинговой деятельности

3. В результате освоения дисциплины «Основы маркетинга» обучающийся должен:

1) Знать: а) концептуальные основы теории маркетинга, особенности комплекса классических маркетинговых средств;

б) особенности микро- и макросреды маркетинга;

в) модели покупательского поведения, характеристики покупателя, основные характеристики рынка предприятий и поведение организованных потребителей; специфику конкуренции и сущность конкурентных преимуществ; сущность и критерии сегментирования рынка; особенности позиционирования товара на рынке;

г) особенности комплекса маркетинговых коммуникаций; особенности маркетингового планирования и контроля.

2) Уметь: а) использовать основную терминологию маркетинга; формулировать и корректировать цели, задачи и видение управления в соответствии с маркетинговыми целями организации;

б) выявлять и анализировать классические составляющие комплекса маркетинга для организации.

3) Владеть: а) методами анализа микро- и макросреды маркетинга (SWOT-анализ и PEST-анализ);

б) методами анализа классические составляющие комплекса маркетинга для организации;

в) методикой разработки и реализации маркетингового плана.

Зав.каф. ГМУС

 Тузиков А.Р.