

АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ

Маркетинг

по направлению подготовки: 38.03.02 «Менеджмент»

по профилю подготовки «Менеджмент»

Квалификация выпускника: БАКАЛАВР

Выпускающая кафедра: менеджмента и предпринимательской деятельности

Кафедра-разработчик рабочей программы: менеджмента и предпринимательской деятельности

1. Цели освоения дисциплины

Целями освоения дисциплины «Маркетинг» являются:

- а) формирование целостной системы знаний по теоретическим основам маркетинга как управленческой концепции развития современного предприятия;
- б) формирование умений и навыков использования полученных знаний в конкретных практических ситуациях;
- в) формирование состава компетенций, позволяющих применять инструменты маркетинга в профессиональной деятельности бакалавров по профилю подготовки «Бизнес-статистика и прогнозирование».

2. Содержание дисциплины «Маркетинг»:

Социально-экономическая сущность маркетинга

Функции маркетинга

Эволюция концепций маркетинга

Классификация маркетинга

Информационное обеспечение маркетинга

Система маркетинговых исследований

Методы маркетинговых исследований

Анализ маркетинговой среды

Поведение потребителей

Стратегии целевого маркетинга

Товар в комплексе маркетинге

Ценообразование в маркетинге

Система распределения в маркетинге

Маркетинговые коммуникации

Маркетинговые стратегии предприятия

Планирование в маркетинге

Организация маркетинговой деятельности

Контроль маркетинга

3. В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

1) Знать:

- а) основные понятия маркетинга;
- б) цели, принципы, функции, сферы применения, средства и методы маркетинга;
- в) элементы маркетинговой среды;
- г) методы маркетинговых исследований;
- д) организацию деятельности маркетинговых служб;
- е) основы маркетинговых коммуникаций;
- ж) особенности планирования, контроля и оценки эффективности маркетинговой деятельности;
- з) специфику маркетинговой деятельности в сфере профессиональной деятельности.

2) Уметь:

- а) применять средства и методы маркетинга в практической деятельности;

- б) анализировать маркетинговую среду организации;
- в) решать задачи операционного маркетинга;
- г) разрабатывать план маркетингового исследования;
- д) анализировать факторы, влияющие на поведение потребителей;
- е) определять экономическую эффективность маркетинговых решений;
- ж) разрабатывать маркетинговые стратегии и комплексное решение проблем потребителей.

3) Владеть:

- а) методами оценки эффективности маркетинговой деятельности на предприятии;
- б) средствами выявления и формирования спроса потребителей;
- в) инструментами продвижения товаров и услуг на рынке;
- г) навыками прогнозирования в сфере маркетинга;
- д) методами разработки и реализации маркетинговых планов и программ.

Зав. каф. МПД


(подпись)

Зинурова Р.И.